

STUDIO CORBELLO

DOTTORI COMMERCIALISTI ED AVVOCATI

Internazionalizzazione

Welcome to Dubai



We provide quality service to our clients based on their specific needs and solutions.

Creating a successful business project.

Viale della Libertà n. 112
81031 - Aversa - CE
Tel: 081.8150099
www.corbello.it

Studio Corbello

Chi siamo	2
La nostra esperienza	3
Cosa offriamo	4
I nostri servizi	5
Perché scegliere Noi	18



Dubai focus

Why Dubai	8
Fare affari a Dubai	9
La licenza in Dubai Mainland	10
La Limited Liability Company	11
I Documenti da produrre al DED	13
Le zone franche	14
I settori strategici	16

Chi Siamo

Lo Studio del dott. Francesco Corbello fornisce consulenza e assistenza alle imprese nel contenzioso, civile e penale, nonché nell'ambito di procedure, giudiziali e stragiudiziali, di ristrutturazione del debito, offrendo ai propri clienti *forensic services* altamente specializzati.

Inoltre, in sintonia con le esigenze ed i trend manifestatisi dal costante processo di globalizzazione dei mercati, dal 2005 lo Studio è impegnato nell'assistenza alle imprese nelle attività di internazionalizzazione con riferimento ai mercati del GCC e, in particolare, di Emirati Arabi Uniti e Qatar.

La competenza nella consulenza nei processi di internazionalizzazione, è comprovata dal conferimento ufficiale al dr. Francesco Corbello di diversi incarichi da parte del Governo di Dubai, tra i quali da ultimo quello di partner per l'Italia del Dipartimento dello Sviluppo Economico del Governo di Dubai (Dubai FDI).

Il Governo di Dubai - per il tramite di Dubai Investment Development Agency - fornisce agli imprenditori un canale privilegiato di contatto con le autorità competenti ed importanti gruppi imprenditoriali, per supportare le imprese nello sviluppo del proprio business.

Date: 21st May 2015

To whom it may concern

With this letter, Dr. Francesco Corbello, joins Dubai FDI as a partner and makes a commitment to attracting foreign companies to establish and grow in the region leading to a continuous improvement to the investment environment of Dubai. We believe that Dr. Francesco Corbello can assist companies to grow in the Middle East and utilize the services offered through the following cooperation points:-

- Act as the ideal business partner to foreign companies.
- Measure and track investment performance.
- Develop businesses and implement investment attraction mechanisms.
- Highlight success stories and maintain constant contact.

We understand that our commitment to the points mentioned will help international companies receive the best service available, fast tracked through setting up procedures, and introduced to a wider audience in the region.

Sincerely,



Fahad AlGergawi
Chief Executive Officer
Dubai Investment Development Agency
Dubai FDI



H.H. Sheikh Mohammed bin
Rashid Al Maktoum

Vice President and Prime Minister of
UAE - Ruler of Dubai

"We, in the UAE, have no such word as "impossible"; it does not exist in our lexicon. Such a word is used by the lazy and the weak, who fear challenges and progress. When one doubts his potential and capabilities as well as his confidence, he will lose the compass that leads him to success and excellence, thus failing to achieve his goal. I require you, youth, to insist on number one."

La nostra esperienza

Lo Studio Corbello da circa 10 anni, offre ai propri clienti assistenza su misura per l'introduzione ed il consolidamento nei mercati del GCC e, in particolare, negli Emirati Arabi Uniti e Qatar.

Assistiamo i nostri clienti sia nella embrionale fase d'individuazione della più consona forma societaria da assumere che nelle successive ricerche di mercato, attività amministrative da svolgersi presso le competenti autorità governative, negoziazioni e individuazione di partner strategici per lo sviluppo.

Il nostro *core business* è sostenere le imprese che vogliono internazionalizzare i loro affari ed espandere i loro interessi negli UAE e nell'area del medio-oriente, fornendo le essenziali informazioni e supporto a 360 gradi.

Grazie a una vasta rete di contatti,

guidiamo, consigliamo e forniamo assistenza su tutti gli aspetti che accompagnano le decisioni aziendali da assumere per individuare le migliori opportunità di investimento e sviluppo.

Il nostro team si compone di professionisti multilingue (italiano, inglese e arabo) con una profonda conoscenza del mercato, della legislazione emiratina, con solide relazioni locali e una forte attitudine operativa.

Dalla progettazione alla realizzazione dell'idea imprenditoriale, possediamo competenze, risorse e conoscenze per garantire il successo ai nostri clienti.

“My father, His Highness Sheikh Mohammed Bin Rashid Al Maktoum, is my tutor in life. I continue to learn from him. I take on his views as guiding stars regarding many strategic issues.”

Cosa offriamo

Siamo convinti che oggi tutte le imprese, anche quelle di piccole e medie dimensioni, che aspirino alla competitività, sono obbligate a ricercare nuovi mercati di sbocco per i propri prodotti o servizi.

L'internazionalizzazione deve essere vissuta come una fase importante e complessa, che richiede, con la dovuta gradualità, un effettivo progetto di cambiamento della cultura economica d'impresa.

La decisione di spingersi all'estero deve nascere da attente e prudenti valutazioni sui punti di forza e di debolezza che l'azienda possiede. Programmare il processo d'internazionalizzazione, vuol dire compiere correttamente il primo passo.

Pertanto, sin dal primo incontro con i nostri Clienti svolgiamo un'accurata analisi dell'azienda, delle sue caratteristiche, dei prodotti e servizi

offerti, al fine di individuarne le potenzialità e progettare su misura la migliore soluzione da attuare.

Dopo aver pianificato e condiviso la struttura e la finalità dell'operazione, accompagniamo non solo i nostri Clienti lungo l'intero percorso di insediamento, ma anche nella fase successiva, nella costante ricerca di soluzioni che possano favorire il successo.

I nostri Clienti durante la loro presenza a Dubai sono costantemente assistiti da professionisti (avvocati e consulenti aziendali di lingua italiana, con notevole esperienza e relazioni locali) durante tutti gli incontri sia inerenti il business, laddove richiesto, sia nella fase di costituzione del soggetto giuridico riconosciuto dalle Leggi locali che in quella di richiesta e rilascio delle licenze.



H.H. Sheikh Hamdan bin
Mohammed bin Rashid Al
Maktoum

Crown Prince of Dubai



"I had many dreams, the dream of our land keeping pace with the modern world and civilization. I could not do anything then but I was confident that the dreams would come true one day."

I nostri servizi

- Analisi dell'azienda
- Indicazione migliore soluzione operativa
- Analisi di mercato e collocazione prodotto/servizio
- Business plan
- Due Diligence
- Assistenza per la costituzione di soggetti giuridici di diritto emiratino e rilascio licenze mainland e free-zone
- Assistenza nei rapporti con le Autorità Governative
- Assistenza contrattuale e bancaria
- Individuazione di partner commerciali e finanziari
- Pianificazione fiscale



H.H. Sheikh Zayed bin Sultan Al
Nahyan

Founder of UAE

Come sviluppiamo il tuo progetto

مرحبا بكم في دبي
Welcome to Dubai

Fase 1: Check-Up aziendale

Visite aziendali, elaborazione dati e report.

Finalità:

- Effettuare un'analisi quali-quantitativa delle performance aziendali dal punto di vista organizzativo, economico e finanziario.

Obiettivi:

- Verificare il livello di adeguatezza dell'impresa in relazione alle politiche di sviluppo.
- Aumentare il livello di consapevolezza dell'impresa e individuare possibili piani di miglioramento.

Conclusione Fase 1: report sull'analisi effettuata, al fine di focalizzare l'attenzione sui punti di forza e di criticità in relazione al progetto.

Fase 2: Incontri di carattere informativo

Incontri con l'imprenditore ed il management.

Finalità:

- Affrontare tematiche trasversali utili a creare una base comune di conoscenze indispensabili per affrontare l'espansione con consapevolezza, evitando pericolose improvvisazioni.
- Analizzare i requisiti necessari per

intraprendere iniziative in un mercato estero, evidenziando le potenziali problematiche legali, di marketing, contrattualistica e pagamenti.

Obiettivi:

- Informare il Cliente su temi quali marketing internazionale, metodi di pagamento, contrattualistica, trasporti e dogane, etc.
- Predisporre gli strumenti per selezionare e gestire le controparti locali.
- Prevenire controversie che possono insorgere in fase di trattativa e esecuzione dei rapporti di business.

Conclusione Fase 2: elaborazione dei modelli e schemi di riferimento

Fase 3: Consulenza personalizzata

Preliminare studio del mercato, incontri e missioni negli UAE con il personale preposto all'internazionalizzazione.

Finalità:

- Individuare una strategia di internazionalizzazione e una sequenza di attività mirate all'implementazione della stessa.
- Analizzare i feedback delle attività/eventi promozionali già intrapresi e da intraprendere.

Obiettivi:

- Supportare le imprese nell'individuazione di specifiche attività/eventi promozionali all'estero e conseguente pianificazione delle fasi operative.
- Supportare le imprese nelle fasi di follow-up delle attività promozionali.

Conclusione Fase 3: calendarizzazione delle iniziative da intraprendere e predisposizione della piano operativo (Business Plan).

Fase 4: Attuazione e coordinamento delle attività programmate.

Questa fase comprende la attuazione di tutte le attività programmate, nonché la supervisione e il coordinamento generale per la corretta esecuzione del progetto.

Finalità:

- Consentire all'impresa di portare a compimento le attività programmate, avvalendosi di un supporto esterno nella gestione e nel coordinamento dei processi.

Obiettivi:

- Supportare, creare e/o implementare la sede estera dell'azienda.

Conclusione fase 4: Avvio del Business.



DUBAI FOCUS



H.H. Sheikh Ahmed bin Saeed
Al Maktoum

Chairman of Expo Dubai 2020

“Dubai expects to receive over 25 million visitors, with over 70% of them coming from beyond the UAE, setting a precedent for World Expos. This means that about 17.5 million people will conduct about 33 million visits to the Expo site. These figures confirm to me that every sector in the UAE will be involved in this mega project.”

Why Dubai

Dubai è uno dei sette emirati che costituiscono la Federazione degli Emirati Arabi Uniti.

Con il più alto numero di abitanti negli Uae, è da lungo tempo considerata il più importante hub culturale e di business dell'intero Medio Oriente trovandosi al crocevia tra Europa, Asia e Africa.

Un terzo del mondo è raggiungibile in volo in quattro ore, e due terzi del mondo in otto ore.

L'Aeroporto Internazionale di Dubai è il secondo al mondo per traffico internazionale di passeggeri, con più di 7.000 voli settimanali e 125 compagnie aeree, capaci di raggiungere 260 destinazioni al giorno. Il nuovo aeroporto, Al Maktoum International Airport di Jebel Ali, avrà la capacità di gestire 160 milioni di passeggeri ogni anno.

Con un'economia storicamente

fondata sul petrolio, Dubai è riuscita a sviluppare anche ulteriori settori dell'economia quali, ad esempio, turismo, commercio, immobiliare, servizi finanziari, sanità. Le entrate petrolifere, infatti, costituiscono solo il 3% del PIL.

Dubai è il principale hub commerciale del medio-oriente, tanto da assumere rilevanza mondiale.

Le aziende che operano a Dubai hanno accesso ad un mercato con un potenziale sviluppo nell'intero medio oriente e nord Africa.

Il 70% delle merci importate nell'Emirato è riesportato.

La stabilità politica, la strategica collocazione geografica, l'assenza di tassazione, le notevoli infrastrutture sono fattori, che combinati tra di loro, hanno reso Dubai uno dei maggiori attrattori mondiali di investimenti stranieri.

"They used to say that agriculture has no future in the UAE, but with God's blessing and our determination, we have succeeded in transforming this desert into a green land."

Fare affari a Dubai

Una società estera può operare a Dubai da "off-shore" (tramite un agente o vendendo ai clienti), e ciò direttamente nell'Emirato oppure in una "free zone".

Lo svolgimento diretto dell'attività nel territorio di Dubai (*mainland*) da parte di un operatore estero può essere effettuata attraverso:

- La costituzione di una società, partecipata dalla società madre estera (o persona fisica) e da un socio locale emiratino, che deve detenere una partecipazione di maggioranza pari al 51% (almeno formale) del capitale sociale della costituenda società;
- L'apertura di una stabile organizzazione formale (definita con il termine di *branch*), che non costituisce un soggetto autonomo di diritto rispetto alla società madre, benché essa sia assoggettata ad imposizione fiscale nello stato estero

ove l'attività economica è esercitata;

- La costituzione di una società in una free zone, il cui capitale può essere detenuto al 100% da persona fisica-giuridica straniera.

Determinare la migliore alternativa tra la *free zone* o Dubai *mainland* dipende da molti fattori, tra cui la clientela, il *target* e la natura dei prodotti o servizi da offrire.

Le società della *free zone*, infatti, non possono avere uffici o sedi fuori dalla *f.z.* e, se devono commercializzare nel territorio di Dubai o degli altri emirati, devono farlo per il tramite di un agente, un distributore o altra LLC partecipata o detenuta al 100%.

Dunque, la *free zone* appare maggiormente indicata per le imprese che effettuano:

- import-export in Paesi diversi dagli UAE;



H.H. Sheikh Zayed bin Sultan Al Nahyan

Founder of UAE

- produzione di beni o prestazioni di servizi.



دائرة التنمية الاقتصادية
DEPARTMENT OF ECONOMIC DEVELOPMENT

"The Department of Economic Development and its agencies follow a clear policy derived from the directives of His Highness Sheikh Mohammed Bin Rashid Al Maktoum, UAE Vice President and Prime Minister and Ruler of Dubai, aimed to keep the Emirate of Dubai topmost in applying the highest standards in doing business economically, socially and culturally, in addition to making it a highly advanced digital economy." **Sami Al Qamzi, Director General, Department of Economic Development, Dubai**

La licenza in Dubai mainland

Le attività economiche svolte in Dubai *mainland* sono regolate dal DED (dipartimento dello sviluppo economico), che è l'organo governativo deputato al rilascio delle licenze necessarie e indispensabili per svolgere attività economiche sul territorio di Dubai.

Allo scopo di agevolare il business e di rendere maggiormente appetibile Dubai agli occhi degli imprenditori internazionali, il DED ha aggiornato i propri regolamenti interni, ponendosi come un *one stop shop*, ossia come unico centro competente al rilascio delle licenze commerciali.

Il DED è diventato, pertanto, estremamente rapido e sburocratizzato.

Per svolgere un'attività nel territorio di Dubai, occorre essere registrati presso il Dipartimento dello Sviluppo

Economico, che poi provvederà al rilascio della necessaria licenza.

Ci sono più di 2.000 attività oggetto di licenza, sussumibili in tre diverse categorie:

professionale, commerciale e industriale.

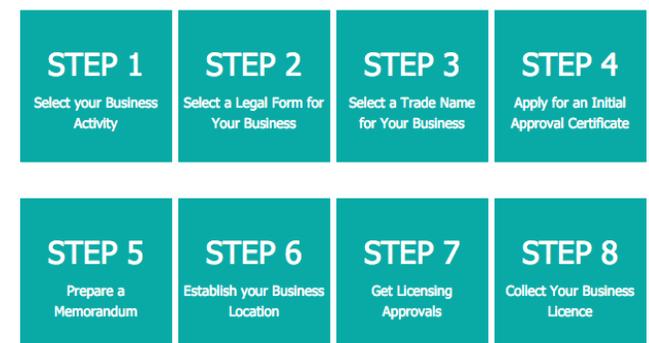
Si applicano restrizioni ad alcune categorie di licenze, che richiedono ulteriore approvazione da parte dei competenti Ministeri (ad esempio attività bancarie, assicurazioni, società finanziarie, aziende farmaceutiche, etc).

Nel territorio di Dubai (*mainland*) per la costituzione di una società è richiesto che almeno il 51% del capitale sia di proprietà di un cittadino emiratino; nella prassi, comunque, si ricorre alla stipula di un *side agreement* che prevede la corresponsione al cittadino

emiratino di una *fee* annuale e la limitazione dell'esercizio di alcuni diritti (partecipazione agli utili, etc).

Uno dei principali vantaggi di operare in Dubai *mainland* è che non vi sono restrizioni territoriali per l'esercizio dell'attività.

Nella tabella che segue, sono indicati gli step necessari per l'ottenimento della licenza



“Most of people talk, we do things. They plan, we achieve. They hesitate, we move ahead. We are living proof that when human beings have the courage and commitment to transform a dream into reality, there is nothing that can stop them. Dubai is a living example of that”

La Limited Liability Company

E' la tipologia di società maggiormente diffusa tra gli operatori stranieri.

La Limited Liability Company (assimilabile alla società a responsabilità limitata dell'ordinamento italiano) deve essere costituita da un minimo di 2 e un massimo 50 azionisti, responsabili limitatamente per la quota di capitale conferito.

Non esiste un capitale minimo per le LLC (la norma recita *“Article 76 Share Capital of the Company -1. The company shall have adequate share capital to achieve the purpose of its incorporation”* ...) anche se nella prassi l'ammontare è fissato in AED 300.000.

Una LLC può effettuare qualsiasi attività industriale o commerciale - tranne bancarie, assicurative o di

investimento; pertanto, non può esercitare attività legale, auditing, contabilità o qualsiasi altro tipo di servizio di consulenza.

Gli amministratori possono essere da 1 a 5, scelti anche tra non soci. A meno che l'atto costitutivo non disponga diversamente, il manager ha tutti i poteri di amministrazione.

La LLC deve nominare un soggetto revisore accreditato negli UAE per la certificazione dei dati contabili.

Le azioni di una LLC non possono essere offerte al pubblico. La società non può ricorrere alla sottoscrizione pubblica per stabilire o aumentare il proprio capitale e non può emettere titoli negoziabili.



H.H. Sheikh Mohammed bin Rashid
Al Maktoum

Vice President and Prime Minister of UAE -
Ruler of Dubai



"The United Arab Emirates came in 1st place for the quality of roads, and 2nd for the quality of air transport infrastructure. The UAE's "excellent macroeconomic environment, highly developed infrastructure, and strong institutions provide a solid base, and the Emirati economy is significantly more diversified than other GCC countries." Source: World Economic Forum 2015



La Limited Liability Company

COME COSTITUIRE UNA LLC

1. Ottenere l'approvazione iniziale per l'uso nome e lo svolgimento dell'attività da parte del Dipartimento dello Sviluppo Economico (DED)
2. Ottenere l'approvazione dal competente Ministero/Dipartimento nel caso in cui l'attività sia di natura speciale (es DHA)
3. Redazione del Memorandum of Association (MoA) della società e autentica notarile
4. Definizione della locazione di un ufficio in un edificio commerciale con attestazione da parte di una Agenzia Immobiliare abilitata
5. Approvazione dalla Dubai Municipality
6. Presentazione della domanda e approvazione iniziale unitamente al deposito di una copia autenticata del Memorandum of Association, contratto di affitto ecc, al DED
7. Dopo l'esame da parte del dipartimento legale, il nome della Società sarà iscritto nel Registro delle Imprese
8. Il Memorandum of Association pubblicato nel Bollettino del Ministero della Economia
9. Il Dipartimento dello Sviluppo Economico (DED) dovrà poi provvedere al rilascio della licenza
10. Registrazione della Società presso il Ministero del Lavoro e Dipartimento di Immigrazione

I COSTI MEDI DI COSTITUZIONE DI UNA LLC IN MAINLAND (DA VERSARE AL DED O ALTRI ENTI GOVERNATIVI)

Fase	Importi	Note
Trade name reservation	650 AED	one-time charge
DED initial approval after providing all requested doc	160 AED	one-time charge
Translating document in English to Arabic		will confirm when we do the work
Preparing all need doc (MOA..... etc) with getting court attestation	3.500 AED	one-time charge
Special Authority initial and final approval	20.000 AED	
DED final license	40.000 AED	annual fee*
Totale	64.310 AED	

N.b.: Il costo della licenza varia in base dell'attività svolta



H.H. Sheikh Mohammed bin
Rashid Al Maktoum

Vice President and Prime Minister of
UAE - Ruler of Dubai

“There is a world of difference between a leadership that is based on love and respect, and one that is based on fear.”

I documenti da produrre al DED

In caso di costituzione della Newco LLC partecipata in Dubai *mainland*, è necessario essere provvisti dei seguenti documenti della società italiana:

- ✓ Atto costitutivo e Statuto
- ✓ Certificato Registro Imprese aggiornato – che dimostri l'esistenza della società madre e i poteri da statuto
- ✓ Verbale di assemblea che deliberi la partecipazione alla LCC e conferisca i necessari poteri
- ✓ Eventuale documentazione supplementare può essere richiesta dalle autorità competenti a seconda del settore di attività.
- ✓ I documenti di cui sopra devono essere legalizzati dalle autorità emiratine.

Terms and conditions	
1	The parties of the contract should attend personally or one who presented them legally of religiously.
2	The parties of the contract ahas capacity and authorization to do contract.
3	The documents which need to be certified should be official and the one which issued outside country should be certified from; the foreign affairs for that country,UAE embassy in that coutry, UAE foreign affairs and it should be translated into Arabic by lagal translations and certified it form ministry of justice or notary public.
4	Paid the legal fees.

Required Documents	
1	Produce the original of identity documents (identity card) and copies thereof .
2	Highlighting the assets and documents to prove a recipe parties to the contract and pictures of them if you do not contract in a personal capacity.
3	Produce the copy of Memorandum of Association and previous addendums, if any.
4	Produce copy of trade lisenca and list of partners.
5	Produce theaddendum to be attestation in case of not utilizing e-Applications.

“Thanks to the competence, love of God, our country's security and stability, endowed wealth, integrated infrastructure and quality services, the U.A.E. turned into the world's renowned destination for tourism, investment and business management: the interface of choice for hosting major cultural events, artistic and sports, in the world.”

Le zone franche

Dubai ha più di 20 zone franche, ognuna delle quali ha un proprio ufficio competente per il rilascio delle licenze.

Il vantaggio principale per gli investitori stranieri è la possibilità di detenere il 100% del capitale sociale, senza la necessità di ricorrere a un partner emiratino, con esenzione dalla tassazione per un periodo da 15 a 50 anni.

Di contro, non è possibile svolgere l'attività oltre i confini della free-zone; pertanto, per operare in Dubai mainland l'operatore della free zone può avvalersi di un agente o costituire una branch con rilascio di apposita licenza da parte del Ded.

Nelle free zone è possibile la costituzione di:

- una liability company (Società a

responsabilità limitata) come entità di nuova costituzione con uno o più soci;

- una liability company interamente controllata da società locali o straniere;

- una Filiale di società locale o straniera.

Il capitale sociale minimo per una società in Free Zone è, generalmente, pari ad AED 50.000 con una quota minima di AED 10.000 per ogni socio; il capitale può variare in base all'attività esercitata.

Il capitale sociale deve essere depositato su un conto corrente bancario locale della società entro tre settimane dalla data di rilascio della licenza; può essere ritirato in qualsiasi momento successivo.



H.H. Sheikh Khalifa bin Zayed
Al Nahyan
President of UAE - Ruler of Abu Dhabi

Per le *branch* non è richiesto il versamento di capitale sociale.

Prima del rilascio della licenza, viene richiesto di fornire un indirizzo dell'ufficio presso la free zone ovvero un contratto di flexi desk in uno dei business center della free zone.

"Whatever you do for today is not good for tomorrow, and this is why we have to keep on moving".

Le zone franche

I COSTI MEDI DI COSTITUZIONE DI UNA LLC IN FREE ZONE (DA VERSARE ALL'ENTE GOVERNATIVO)		
Fase	Importi	Note
Pre-approval	1.000 AED	one-time charge
Registration	9.010 AED	one-time charge
License	20.010 AED	annual fee*
Memorandum of Association (MOA)	2.010 AED	one-time (not applicable for branch set up)
Residence visa	6.300 AED	AED 3,300 (Payable every 3 years) + AED 3,000 (refundable deposit)
Totale	38.330 AED	

N.b.: Il costo della licenza varia in base dell'attività svolta



H.H. Sheikh Ahmed bin Saeed
Al Maktoum

Chairman and Chief Executive
Emirates Airline & Group

Emirates è la compagnia aerea di bandiera dell'Emirato Arabo di Dubai con base a Dubai.

È la più grande compagnia del medio oriente, con più di 3.000 collegamenti settimanali operativi dall'hub Aeroporto Internazionale di Dubai (DXB) verso 140 destinazioni in oltre 80 nazioni in 6 continenti.

Nel 2014 ha trasportato circa 45 milioni di passeggeri e 2.25 million tonnes of cargo.

I settori strategici

La continua crescita dell'Emirato ha spinto il Governo di Dubai, per avere un'economia autosufficiente, ad avviare politiche di sostegno per gli investitori stranieri puntando su alcuni settori ritenuti strategici quali l'energia, l'acqua, la logistica, l'aviazione, la sanità, le attività legate al ciclo di riciclo e gestione dei rifiuti e Expo 2020.

Il mondo sta cambiando a un ritmo veloce ed è di vitale importanza per Dubai posizionarsi come il centro mondiale degli affari.

L'economia si basa su vari settori di business ed alcuni di essi sono ritenuti strategici per l'emirato.

Logistica e Aviazione

Situata in posizione strategica nel cuore dell'Asia, Dubai funge da gateway tra Oriente e Occidente e offre i servizi di logistica migliori del mondo.

E' il terzo hub al mondo per riesportazione registrando nel 2014 il record di i AED 246 miliardi, il 15 per cento in più rispetto all'anno precedente.

Il Porto Jebel Ali è tra i primi dieci porti container del mondo.

L'Aeroporto Internazionale di Dubai è anche uno dei centri di attività economica. Gestisce il traffico annuo di oltre 66 milioni di passeggeri e importazione ed esportazione di beni e servizi per miliardi di dollari. Dubai ha l'infrastruttura logistica più efficiente del mondo, che viene regolarmente ammodernata per consentire sempre più la crescita di scambi commerciali.

Riciclo e gestione dei rifiuti

I piani di sviluppo di Dubai sono fondati sullo sviluppo sostenibile e tecnologie green, Il ciclo di riciclo e gestione dei rifiuti costituisce una grande opportunità per gli investitori stranieri.

Numerose imprese di tutto il mondo sono attratte dalle ambizioni della 'Green Economy' del governo di Dubai e stanno investendo ingenti risorse nel settore.



I settori strategici

Assistenza sanitaria

Dubai attrae medici e imprese dell'healthcare provenienti da diverse parti del mondo offrendo le migliori opportunità per perseguire le loro aspirazioni professionali. La qualità dei servizi sanitari a Dubai è ampiamente riconosciuta come la migliore in Medio Oriente, ma ancora molto vi è da fare anche in considerazione della continua crescita demografica. Il turismo medico attrae migliaia di pazienti provenienti da tutto il mondo per trattamenti medici di alta qualità. L'industria medica a Dubai costituisce un grande potenziale per gli investitori stranieri, con elevati profitti.

Le procedure di autorizzazione nel settore sanitario sono state facilitate dal Governo di Dubai per consentire agli investitori stranieri di stabilire la loro base di sede ed avviare velocemente le attività.

Energia e Acqua

Energia e acqua sono le due più importanti risorse necessarie per sostenere le città, paesi e continenti. Queste due risorse sono interdipendenti e vi è una forte esigenza di sviluppare sistemi di gestione intelligente delle risorse che potrebbero regolare il loro consumo.

Per introdurre *smart systems* nell'*energy management*, la partnership con gli investitori stranieri del settore è strategica e Dubai FDI sostiene la collaborazione sia con il governo che con le maggiori imprese di costruzioni.

Expo-2020

L'Expo di Dubai 2020 vuole essere un solido ponte di collegamento tra Dubai e il business mondiale e promuovere questa destinazione come hub per il commercio estero. L'Expo 2020 porterà a Dubai la presenza di milioni di persone, aziende da tutto il mondo e organizzazioni governative.

L'obiettivo principale di Expo 2020 è quello di affermare Dubai come il principale mercato mondiale e attrarre massicci investimenti nella regione.



EXPO 2020
DUBAI, UAE



Perchè scegliere Noi

Consulenti personali

Dedichiamo un team di professionisti capace di seguire la clientela in tutte le fasi del business, dall'analisi preliminare alla decisione, dalla pianificazione all'implementazione, dalla misura dei risultati alle azioni correttive. Accettiamo di curare un numero limitato di progetti per essere in grado di seguirli al meglio e giungere al successo.

Presenza costante

I nostri servizi sono offerti per supportare costantemente i Clienti. Siamo presenti sia in Italia, mediante partners, che negli Emirati. Il che ci consente di seguire il vostro business senza interruzione.

Inoltre, collaborando con partner Emiratini, abbiamo appreso la cultura locale e siamo in grado di conferire ai vostri progetti una maggiore efficacia.

Affidabilità

L'esperienza decennale al fianco di imprese di successo negli Emirati Arabi, testimonia l'efficacia della nostra azione. Possiamo contare su una rete qualificata di professionisti, che ci coadiuvano nel fornire ogni necessario supporto ai nostri Clienti. Se non saremo convinti di portare avanti un progetto nei tempi e modi previsti, saremo i primi a declinarlo.

Raggiungimento degli obiettivi

I vostri obiettivi sono anche i nostri. Come voi miriamo a risultati concreti sulla base di un percorso pianificato, che consenta di raggiungere gli scopi prefissati.

Conoscenza del mercato

Siamo costantemente intenti a comprendere le evoluzioni del mercato, a coglierne le esigenze e le opportunità, per proporre, nell'interesse del cliente, le soluzioni operative ritenute più idonee.

Interlocutore unico

Ci proponiamo come un interlocutore "unico" in grado di supportare l'impresa in tutte le fasi ed in tutti gli aspetti tecnici ed organizzativi del business, così da poter gestire in maniera uniforme tutte le problematiche di tipo organizzativo, tecnico, finanziario, legale e fiscale, tipiche di un processo di internazionalizzazione.

Network di relazioni

Riconosciamo nelle relazioni e nel network una chiave strategica per raggiungere e consolidare gli obiettivi di sviluppo dei nostri Clienti. Gestire e rafforzare i rapporti con istituzioni, potenziali clienti, fornitori, partner finanziari e strategici è tra le nostre priorità.



Contatti

Per valutare con noi un progetto di penetrazione della Tua azienda negli Emirati Arabi Uniti, contatta il nostro studio ai seguenti numeri:

+39.081.8150099

+39.339.6122753

+971.50.2754255

oppure invia una email a:

dubai-fdi@corbello.it

www.corbello.it

STUDIO CORBELLO

DOTTORI COMMERCIALISTI ED AVVOCATI

Viale della Libertà n. 112
81031.Aversa, CE, IT
P.IVA: 02457850614
Tel: 0818150099

francesco@corbello.it
dubai-fdi@corbello.it
Skype: francescocorbello